

## **ПРОГРАММА клуба покупателей компании «НАТУРОПАТИКА СИБ»**

Став участником клуба покупателей, Вы приобретаете следующие возможности:

- Приобретать продукцию компании со скидкой 20% от цены интернет – магазина.
- Получать бонусы за покупки продукции от 5% до 20%.
- Приглашать новых участников в клуб покупателей и получать бонусы за свои рекомендации.
- Получать бонусы за покупки участниками клуба покупателей своей группы.

### **Как стать участником клуба**

Участником клуба покупателей компании ООО «НАТУРОПАТИКА СИБ» (далее по тексту – «участником клуба покупателей») может стать любой желающий, достигший возраста 18 лет. С 14-летнего возраста необходимо официальное письменное согласие родителей.

Для этого достаточно приобрести продукцию на сумму одного из четырех предложенных наборов и пройти регистрацию в компании.

Ассортимент продукции каждый новый участник выбирает по своему желанию.

### **Способы регистрации в клубе покупателей компании**

а) Зайти на сайт компании [www.naturopatika.ru](http://www.naturopatika.ru). На главной странице в меню «КЛУБ ПОКУПАТЕЛЕЙ», нажать клавишу «ХОЧУ СТАТЬ УЧАСТНИКОМ КЛУБА ПОКУПАТЕЛЕЙ КОМПАНИИ ООО «НАТУРОПАТИКА СИБ» и заполнить небольшую анкету. Указать ФИО, номер телефона, электронную почту и ближайшее представительство, в котором Вам удобно обслуживаться, или которое ближе всего к Вашему месту проживания, выбрать один из вариантов предложенных наборов.

б) Зайти на сайт компании [www.naturopatika.ru](http://www.naturopatika.ru). На главной странице в меню «КЛУБ ПОКУПАТЕЛЕЙ», нажать клавишу «РЕГИСТРАЦИЯ ПО РЕКОМЕНДАЦИИ» и заполнить небольшую анкету. Указать ФИО, номер телефона, электронную почту и ближайшее представительство, в котором Вам удобно обслуживаться, или которое ближе всего к Вашему месту проживания, выбрать один из вариантов предложенных наборов

в) Пройти по реферальной ссылке, полученной от участника клуба, который Вас пригласил и заполнить небольшую анкету.

г) Посетить одно из представительств или сервисных центров компании и при оформлении покупки заполнить бланк регистрации.

## Варианты наборов первой покупки для регистрации участника клуба покупателей



### Программа начисления бонусов участникам клуба покупателей

**Коэффициент бонусов: 1 бонус=1 рубль**

Все участники клуба покупателей имеют право на получение бонусов при выполнении предусмотренных Программой условий.

Баллы начисляются за все покупки на Ваш регистрационный номер участника клуба покупателей.

Баллы отображают вашу активность и переводятся в бонусы, которые Вы можете списывать в счет покупок. От количества полученных Вами баллов зависит размер Ваших бонусов.

Вашим регистрационным номером могут воспользоваться все члены семьи, а также ваши друзья и знакомые.

*Например:*

*Стоимость продукта 3 200 руб.*

*Вам будет начислено – 3 000 баллов.*

### Скидка для участника клуба покупателей

Участники клуба покупателей приобретают продукцию со скидкой 20% от цены в интернет-магазине. Стоимость первой покупки (набора) уже формируется с учетом этой скидки.

*Например:*

Цена продукта в интернет - магазине без скидки - 3950 руб. Цена со скидкой на регистрационный номер - 3200 руб.

### Бонусы для участника клуба покупателей

Программа клуба покупателей содержит 5 бонусов.

#### 1. Бонус «За личные покупки»

Для совершения покупки Вы можете:

- войти в свой личный кабинет, используя Ваш регистрационный номер, полученный при

регистрации. В разделе «КАТАЛОГ ПРОДУКЦИИ» сделать заказ и оплатить удобным способом. В личном кабинете цены на продукцию указаны с учетом скидки от цены в интернет-магазине.

- посетить официальное представительство компании, назвать свой регистрационный номер или фамилию, имя, отчество и сделать покупку.

Бонусы за личные покупки начисляется по итогу каждого календарного месяца в том случае, если в течение месяца покупки на Ваш регистрационный номер составили суммарно не менее 3 000 баллов.

Уточнить количество ваших баллов, вы можете в личном кабинете в разделе «Личные покупки».

Размер бонуса за личные покупки составляет от 5% до 20% от суммы накопленных баллов и зависит от выбранного Вами варианта первой покупки – набора согласно таблице №1

Таблица № 1

Набор	Стоимость набора	Баллы	Бонус
«Эконом»	3 200 руб.	3 000	5 %
«Любимый»	9 600 руб.	9 000	10 %
«Семейный»	28 800 руб.	27 000	15 %
«Мега Лот»	86 400 руб.	81 000	20 %

**Внимание!** На первую покупку – набор, этот бонус не начисляется.

Повысить процент бонуса за личные покупки можно накопительно.

Все Ваши покупки из месяца в месяц суммируются, и с момента достижения установленного объема повышается процент скидки от 5% до 20%, согласно таблице № 2

Таблица № 2

Набор	Накоплено баллов за личные покупки	Бонус
«Эконом»	От 0 до 45 000	5 %
«Любимый»	45 000 – 90 000	10 %
«Семейный»	90 000 – 150 000	15 %
«Мега Лот»	150 000 и больше	20 %

**Внимание!**

При покупке набора (регистрации в клубе покупателей) программа автоматически засчитывает минимальную сумму баллов, указанных в таблице (выделено красным цветом). Это обеспечивает Вам дополнительное преимущество, и позволяет быстрее выйти на более высокий процент бонуса.

*Например:*

- при покупке набора «Любимый» засчитывается 45 000 баллов;
- при покупке набора «Семейный» засчитывается 90 000 баллов.

## 2. Бонус «Приглашаем друзей»

Данный бонус состоит из двух частей.

2.1. За личное приглашение нового участника клуба покупателей Вам начисляется бонус в размере 20% от баллов, приобретенного набора. Начисляется сразу после окончания регистрации (смотри таблицу № 3).

Таблица № 3

Размер бонуса	За набор «Эконом»	За набор «Любимый»	За набор «Семейный»	За набор «Мега Лот»
20 %	600	1 800	5 400	16 200

2.2 За покупки наборов новыми участниками второго и третьего уровня Вашей группы, по итогу месяца вам начисляется бонус в размере 10% от количества баллов приобретенного набора (смотри таблицу № 4).

Для получения этого бонуса количество баллов за личные покупки должно быть не менее чем 3000 баллов за прошедший месяц.

Таблица № 4

уровень	Размер бонуса	За набор «Эконом»	За набор «Любимый»	За набор «Семейный»	За набор «Мега Лот»
2	10 %	300	900	2 700	8 100
3	10 %	300	900	2 700	8 100

### 3. Бонус «За покупки в группе»

За все покупки участниками клуба Вашей группы Вам начисляется бонус.

Глубина начислений определяется количеством участников на первом уровне, с личной покупкой от 3000 баллов в месяц. Бонус начисляется по итогу месяца согласно таблице № 5

Для получения этого бонуса у Вас должно быть не менее 3000 баллов за личные покупки в текущем месяце.

Таблица № 5

Уровень группы	Количество участников первого уровня, сделавших покупку минимум на 3 000 баллов									
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
2	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
3	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
4			5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
5			5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
6						4 %	4 %	4 %	4 %	4 %
7							3 %	3 %	3 %	3 %
8								2 %	2 %	2 %
9									1 %	1 %
10										1 %

Динамическая компрессия (сжатие) позволяет увеличить количество участников на первом уровне и последующих уровнях и получать данный бонус с глубины вашей группы.

#### 4. Бонус «Удвоение»

Этот бонус позволяет увеличить процент за покупки в группе с 1 и 2 уровня в два раза.

Если в текущем месяце Ваша личная покупка составляет 6 000 баллов и более, то с покупок участников 1 уровня Вам будет начислено 10%.

Если участники 2 уровня имеют личную покупку от 6 000 баллов, то с покупок этих участников Вам также будет начислено 10% (смотри таблицу № 6).

Таблица № 6

1 уровень	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %
2 уровень	10 %	5 %	10 %	5 %	10 %	10 %	5 %	10 %	5 %

Красным цветом обозначены покупки от 6000 баллов. Зеленым - менее 6000 баллов.  
Для данного бонуса действует динамическая компрессия (сжатие сети).

#### 5. «Карьерный бонус»

Это бонус, который начисляется активным участникам клуба покупателей с товарооборотом их потребительских структур от 300 000 баллов в месяц.

Таким участникам присваивается статус «Директор».

Для получения статуса необходимо в любом расчетном периоде выполнить условия по размеру товарооборота личной группы и/или иметь на первом уровне участников в статусе «Директор» (смотри таблицу № 7).

Таблица № 7

Статус	Количество директоров на 1 уровне	Товарооборот всей структуры до бесконечности	% с товарооборота
Управляющий Директор		от 300 000 баллов	1 %
Региональный Директор	2 директора	1 000 000	2 %
Международный Директор	4 директора	2 500 000	3 %
Корпоративный Директор	6 директоров	5 000 000	4 %
Член Совета Директоров	10 директоров	10 000 000	5 %

Правила начисления "Карьерного бонуса".

"Карьерный бонус" начисляется, при условии выполнения установленного товарооборота для каждого статуса.

*Например:*

В текущем месяце товарооборот всей структуры участника программы покупателей – 300 000 баллов.

Ему присваивается статус "Управляющий Директор" и начисляется бонус -1% со всего товарооборота его структуры.

В следующем месяце товарооборот структуры менее установленного.

Статус у участника программы сохраняется, но "Карьерный бонус" не начисляется. Как только он выполняет условия данной квалификации, ему вновь начисляется «Карьерный бонус».

Если на первом уровне у Директора более высокого статуса, находятся Директора статусом ниже, то «Карьерный бонус» начисляется по разнице процентов между этими статусами

*Например:*

"Региональный Директор" получает по условиям своего статуса 2% с товарооборота всей структуры. У него на первой линии два квалифицированных "Управляющих Директора", у которых 1% от товарооборота. Общий товарооборот структуры с Директорами 1 000 000 баллов.

"Региональный Директор" получает разницу между процентами. ( $2\% - 1\% = 1\%$ ). Эти условия распространяются на все директорские статусы. С остального товарооборота "Управляющий Директор" получает 2%.

Другой вариант – у "Регионального Директора" на первой линии "Региональный Директор". Их статусы равны. Этот "Региональный Директор" получает 2% только с товарооборота Участников, не входящих в структуру "Регионального Директора" первой линии.

«Карьерный бонус» рассчитывается с учетом «сжатия» директорской сети.